

ぜひ関連部署に  
ご回覧ください

## 東京商工会議所 “セミナーご案内”

主催：東京商工会議所大田支部

共催：東京商工会議所 知的財産戦略委員会

# “収益増加の手段としての知財戦略”

～顧客への営業前、共同開発の開始前、事業承継時に行うべき事～

特許出願したことはあるものの「効果を実感できない、単にコストがかかっただけ」と感じている中小企業経営者は多い。特許等の知的財産は、収益の増加、単価アップ、売上の柱となる事業分野を増やす、アイデアを盗まれないようにするというような経営課題を解決するための手段となりえます。知的財産を正しく戦略的に利用すれば効果を実感できるはずです。本セミナーでは知的財産が経営課題をどのように解決し得るかを解説いたします。

<b>開催要項</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>●日時：平成29年11月9日（木）午後2時30分～4時30分</li> <li>●会場：大田区産業プラザ（PIO）3階特別会議室 （大田区南蒲田1-20-20 &lt;京急蒲田駅下車徒歩5分&gt;）</li> <li>●講師：弁理士・技術士 高橋 政治 氏</li> <li>●定員：80名（先着順）</li> <li>●参加費：無 料</li> </ul>
<b>講師紹介</b>	<p>&lt; 高橋 政治氏 略歴 &gt;</p> <p>早稲田大学院卒業後、新日本製鐵株式会社入社、製鉄所にて技術開発等に従事、現在はソレーナ特許事務所のパートナー弁理士として、中小ベンチャー企業から大手企業まで、主に化学系の特許出願業務、講演活動、ノウハウ秘匿戦略に関するコンサルティング業務に従事する。著書に「技術者・研究者のための特許の知識と実務」等がある。</p>
<b>主 内 容</b>	<p>【セミナー内容】</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 共同開発の際に相手先に自社技術を盗まれないようにしたい場合の知財戦略</li> <li>2. 顧客へ営業して、顧客に新製品・サービスをアピールしたい場合の知財戦略</li> <li>3. 事業承継をスムーズに行いたい場合の知財戦略</li> <li>4. その他、裏ワザの解説</li> </ol>

【お申込み方法】 ●F a xでお申込みの場合は、下記申込書に記入の上返信ください。（満席の場合は電話にて連絡します）  
●受講券は発行しません。

【お問合せ先】 東京商工会議所大田支部 大田区南蒲田1-20-20 TEL.3734-1621  
必要事項をご記入のうえ FAX **03-3731-9801** までご返信ください。

### 平成29年11月9日「収益増加の手段としての知財戦略」申込書

1) 会員No.	C						2) 一般	会 社 名	
所 在 地	〒								
参 加 者	所属・役職				氏 名				
	所属・役職				氏 名				
連 絡 先	連絡担当責任者				TEL	( )		FAX	( )
<p>※今後の送信を希望しない場合には、恐れ入りますがFAX番号をご記入の上、下記項目に丸をつけFAXでお送りください。</p> <p>会社名 _____ FAX番号 _____</p> <p style="text-align: center;">（ 大田支部からのみ送信停止希望 ・ 東京商工会議所全体から送信停止希望 ）</p>									